



Wir suchen dich!

Mitarbeiter/in Vertrieb für Exoskelette

awb ist kompetenter Partner für Werkzeuge | Exoskelette | Sondermaschinebau | Software & Digitalisierung | Service & Wartung. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Vertriebsprofi.

Das bringst du mit:

- ✔ Erfahrung im Vertrieb & der Entwicklung neuer Märkte und Absatzwege
- ✔ Begeisterung für das Produkt
- ✔ Spaß an der Kundenakquise und -beratung
- ✔ Empathie & Überzeugungskraft
- ✔ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✔ Eigenverantwortung, Flexibilität, Professionalität & Reisebereitschaft

Was sind also die konkreten Aufgaben?

- ✔ Eigenverantwortliche Akquise & Kundenberatung
- ✔ Begleitung der Kunden im gesamten Kaufentscheidungsprozess – von der Beratung über die Konzeptentwicklung, bis hin zur Produkteinschulung beim Kunden
- ✔ Weiterentwicklung bestehender Absatzwege und Erschließung neuer Märkte – Pionierarbeit – vorwiegend West-Österreich & Süd-Deutschland

Warum du dir diesen Job schnappen solltest:

- ✔ Weil das Produkt einfach genial ist und den Anwendern viel Nutzen bringt.
- ✔ Weil wir ein gesundes, familiengeführtes Unternehmen sind & dir hohe Flexibilität bieten.
- ✔ Es erwarten dich eine marktkonforme Bezahlung und ein Dienstauto.



Interesse?

Schicke uns DEINE Bewerbung
an job@awb.at



awb GmbH
Moritz-von-Schwind-Straße 10a,
4651 Stadl-Paura
www.awb.at/jobs