



Wir suchen dich!

Mitarbeiter/in Vertrieb für Software & digitale Produkte

awb ist kompetenter Partner für Werkzeuge | Exoskelette | Sondermaschinebau | Software & Digitalisierung | Service & Wartung. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Verstärkung.

Das bringst du mit:

- ✓ Erste Berufserfahrung im Vertrieb (von digitalen Produkten)
- ✓ Interesse für Prozessdatenmanagement – Maschinendatenanalysen – Big Data – Industrie 4.0
- ✓ Spaß bei der Kundenakquise und -beratung, sowie beim Aufbau neuer Märkte und Absatzwege
- ✓ Empathie & Überzeugungskraft
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✓ Eigenverantwortung, Flexibilität, Professionalität & Reisebereitschaft

Was sind also die konkreten Aufgaben?

- ✓ Eigenverantwortliche Akquise & Kundenberatung
- ✓ Begleitung der Kunden im gesamten Kaufentscheidungsprozess bis hin zum „Go Live“ beim Kunden
- ✓ Weiterentwicklung bestehender Absatzwege und Erschließung neuer Märkte – Pionierarbeit – vorwiegend Österreich & Europa
- ✓ Sauberes Abarbeiten von Anfragen & organisatorische Tätigkeiten

Warum du dir diesen Job schnappen solltest:

- ✓ Deine Chance, vorne dabei zu sein beim Ausrollen richtungsweisender Technologien!
- ✓ Weil wir ein gesundes, familiengeführtes Unternehmen sind & dir hohe Flexibilität bieten.
- ✓ Es erwarten dich eine marktkonforme Bezahlung und ein Dienstauto.

Für diese Position gilt ein kollektivvertragliches jährliches Mindestentgelt von EUR 35.770,00. Die tatsächliche Bezahlung richtet sich nach Qualifikation und Vorerfahrung und fällt selbstverständlich marktkonform aus.



Interesse?

Schicke uns DEINE Bewerbung
an job@awb.at



awb Schraubtechnik- und Industribedarf GmbH
Moritz-von-Schwind-Straße 10a,
4651 Stadl-Paura
www.awb.at/jobs