



# Wir suchen dich!

## Mitarbeiter/in Vertrieb für Exoskelette

awb ist kompetenter Partner für Werkzeuge | Exoskelette | Sondermaschinebau | Software & Digitalisierung | Service & Wartung. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Verstärkung.

### Das bringst du mit:

- ✔ Erfahrung im (technischen) Vertrieb & der Entwicklung neuer Märkte und Absatzwege
- ✔ Begeisterung für das Produkt
- ✔ Spaß an der Kundenakquise und -beratung
- ✔ Empathie & Überzeugungskraft
- ✔ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- ✔ Eigenverantwortung, Flexibilität, Professionalität & Reisebereitschaft

### Was sind also die konkreten Aufgaben?

- ✔ Eigenverantwortliche Akquise & Kundenberatung
- ✔ Begleitung der Kunden im gesamten Kaufentscheidungsprozess – von der Beratung über die Konzeptentwicklung, bis hin zur Produkteinschulung beim Kunden
- ✔ Weiterentwicklung bestehender Absatzwege und Erschließung neuer Märkte – Pionierarbeit – vorwiegend Österreich & Europa
- ✔ Sauberes Abarbeiten von Anfragen & organisatorische Tätigkeiten

### Warum du dir diesen Job schnappen solltest:

- ✔ Weil das Produkt einfach genial ist und den Anwendern viel Nutzen bringt.
- ✔ Weil wir ein gesundes, familiengeführtes Unternehmen sind & dir hohe Flexibilität bieten.
- ✔ Es erwarten dich eine marktkonforme Bezahlung und ein Dienstauto.

Für diese Position gilt ein kollektivvertragliches jährliches Mindestentgelt von EUR 35.770,00. Die tatsächliche Bezahlung richtet sich nach Qualifikation und Vorerfahrung und fällt selbstverständlich marktkonform aus.



## Interesse?

Schicke uns DEINE Bewerbung  
an [job@awb.at](mailto:job@awb.at)



awb Schraubtechnik- und Industribedarf GmbH  
Moritz-von-Schwind-Straße 10a,  
4651 Stadl-Paura  
[www.awb.at/jobs](http://www.awb.at/jobs)